

# Medizintourismus in deutsche Kliniken

Rechtssichere Wege der Akquise und  
Behandlung internationaler Patienten

 4. Mai 2020

 Frankfurt a. M.

**25**  
JAHRE

Rechtliche Rahmenbedingungen des Medizintourismus  
nach Deutschland

Korruptionsfreie Zusammenarbeit mit Patientenvermittlern

Rechtssichere Vertragsgestaltung mit Vermittlungsagenturen

Die Organisation einer International Unit im Krankenhaus

Gründung, Ziele und Vorteile einer Zentralisierung

Medizinisches Management, Datenschutz, Erstellung von  
Kostenvoranschlägen

Abrechnung von Leistungen an Patienten aus dem Ausland

Anwendung der GOÄ/Steigerungssätze/Wahlleistungs-  
vereinbarung

Kontaktaufnahme und Kommunikation mit Interessenten



T. Ebermann Dr. V. Hofbauer Prof. H. Schneider



# Medizintourismus in deutsche Kliniken

4. Mai 2020 • Frankfurt a. M.

## Referenten

**Thorsten Ebermann**, Rechtsanwalt, Partner, GND - Geiger Nitz Dauderer, Berlin / München; Geschäftsführer, Bundesverband Niedergelassener Kardiologen (BNK)

**Dr. med. Vincent R. Hofbauer**, Leitung Internationales Patientenmanagement, Stabstelle des Ärztlichen Direktors, Universitätsklinikum Münster, Münster

**Prof. Dr. jur. Hendrik Schneider**, Lehrstuhl für Strafrecht, Juristenfakultät, Universität Leipzig, Leipzig

## Zielsetzung

Deutsche Kliniken und Ärzte genießen international noch immer einen exzellenten Ruf und sind das Ziel des so genannten „Medizintourismus“ insbesondere aus den Ländern Afrikas, Asiens, Osteuropas und dem Nahen Osten. Der Standort Deutschland konkurriert hierbei beispielsweise mit den Einrichtungen in den USA und Großbritannien. Gegenwärtig lassen sich rund 250.000 Patienten aus dem Ausland in Deutschland behandeln. Ausschlaggebend für die Gewinnung der Patienten, deren Behandlung als lukrativ gilt, sind nicht nur die Qualität der Versorgung, sondern auch die rechtlichen Rahmenbedingungen bei der Kooperation mit Patientenvermittlungsagenturen im In- und Ausland. Der Wettbewerb nimmt zu. Insbesondere aufgrund politischer und ökonomischer Gründe in den Herkunftsländern ist die Zahl der Patienten, die sich im Ausland behandeln lassen, leicht rückläufig. Entsprechend kompetitiv ist der Markt.

Im Mittelpunkt des Excellence Workshops stehen die gesamten Rechtsfragen, die mit Medizintourismus nach Deutschland und der Gewinnung sowie Behandlung von Patienten aus dem Ausland verbunden sind. Es werden praxisnahe Wege rechtssicherer Akquise und Behandlung von Patienten aus dem Ausland aufgezeigt. Diskutiert und bewertet werden die Ausarbeitung der Wissenschaftlichen Dienste des Deutschen Bundestages „Medizintourismus vor dem Hintergrund der §§ 299 ff. StGB“ (2017) sowie die hiermit verbundenen Fragen des ärztlichen Berufsrechts und des Vertragsrechts. Weiterhin werden die Leistungsabrechnung, das Forderungsmanagement und Fragestellungen aus dem rechtlichen Umfeld, wie zum Beispiel die Prävention von Geldwäscherisiken sowie die Abrechnungsfähigkeit bestimmter Serviceleistungen diskutiert. Ferner werden Möglichkeiten und Grenzen der Werbung des Krankenhauses mit seinen Leistungen für internationale Patienten dargestellt.

Der Workshop richtet sich an Klinikgeschäftsführer und Leiter der International Units in den jeweiligen stationären Einrichtungen, die bereits systematisch Patienten aus dem Ausland akquirieren und behandeln und solche Häuser, die in diesem Segment eine umfassende oder spezielle Versorgung von Patienten aus dem Ausland anbieten wollen. Weiterhin richtet sich die Veranstaltung an niedergelassene Ärzte, die bereits im ambulanten Sektor auf die Behandlung internationaler Patienten spezialisiert sind, ggf. mit Agenturen zusammenarbeiten und/oder eine Kooperation mit einer Klinik anstreben.

## Excellence Workshop

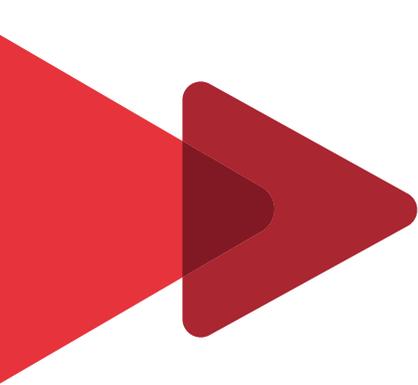
Die Verfügbarkeit hoch-qualitativer und aktueller Informationen ist in immer stärkerem Maße entscheidend, um bei sich ändernden Rahmenbedingungen die richtigen Entscheidungen treffen und geeignete Handlungen durchführen zu können. Unsere Excellence Workshops bieten Ihnen optimal aufbereitete Informationen, die genau diesen Informationsbedarf befriedigen. Denn unsere Experten sind bestens mit den Marktgegebenheiten und Ihren Interessen vertraut und gewährleisten somit eine hohe Informationsqualität.

## Teilnehmerzahl

Um einen intensiven Gedankenaustausch aller Teilnehmer des Workshops zu gewährleisten, ist die Zahl auf 30 Personen begrenzt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt.

## Teilnehmer

ZENO-Veranstaltungen stehen allen Interessierten offen, die solide Informationen für Entscheidungen benötigen, wo immer sie diese zu treffen haben. Als Entscheidungsträger im Krankenhaus, in der Industrie, in der Krankenversicherung, als Arzt in der Praxis oder in Kassenärztlichen Vereinigungen, als Anbieter von Dienstleistungen sowie als Vertreter von interessierten Verbänden.



# Programm

4. Mai 2020 • Frankfurt a. M • Leitung: Prof. Dr. jur. Hendrik Schneider

## Beginn 9.30 Uhr

- 9.35 Uhr
- Begrüßung und Einführung
- Prof. Dr. jur. Hendrik Schneider
- Rechtliche Rahmenbedingungen des Medizintourismus nach Deutschland**
- Korruptionsfreie Zusammenarbeit mit Patientenvermittlern
  - Aussagen und Belastbarkeit des Gutachtens des Wissenschaftlichen Dienstes des Deutschen Bundestages
  - Bedeutung und Tragweite der Entscheidung des LG Kiel zu „Provisionsvereinbarungen“
  - Rechtssichere Vertragsgestaltung mit Vermittlungsagenturen
  - Vereinbarung von Zusatzleistungen: Hotel, Anreise, Visa, Übersetzung von Dokumenten
  - Geldwäscheprävention
- 11.30 Uhr
- Diskussion**
- Kaffee und Tee im Foyer*
- 12.00 Uhr
- Dr. med. Vincent R. Hofbauer
- Die Organisation einer International Unit im Krankenhaus - Teil 1**
- Gründung, Ziele und Vorteile einer Zentralisierung
  - Aufbau, Strukturierung und Prinzipien einer International Unit
  - Der Prozess von der Behandlungsanfrage aus dem Ausland bis zum Rückflug
  - Vermittlungsgesellschaften, Botschaften, Zuwanderer
- Diskussion**
- 13.00 Uhr
- Gemeinsames Mittagessen*
- 14.00 Uhr
- Dr. med. Vincent R. Hofbauer
- Die Organisation einer International Unit im Krankenhaus - Teil 2**
- Berücksichtigung kultureller Besonderheiten / Gebetsraum / Dolmetscher / Premium Services
  - Medizinisches Management, Datenschutz, Erstellung von Kostenvoranschlägen
  - Finanzen, Controlling, Abschlussrechnung, Forderungsmanagement
  - Marketing und Qualitätsmanagement: „Ist digital besser?“
- Diskussion**
- 14.45 Uhr
- Thorsten Ebermann
- Abrechnung von Leistungen an Patienten aus dem Ausland - Teil 1**
- Anwendung der GOÄ/Steigerungssätze/Wahlleistungsvereinbarung
  - Vergütungs- und Provisionsvereinbarungen (Fallbeispiele)
- 15.30 Uhr
- Kaffee und Tee im Foyer*
- 16.00 Uhr
- Thorsten Ebermann
- Abrechnung von Leistungen an Patienten aus dem Ausland - Teil 2**
- Kontaktaufnahme und Kommunikation mit Interessenten
  - Grenzen zulässiger Werbung
  - Gefährdungspotenzial „Untreue“ (§ 266 StGB)
- 17.00 Uhr
- Abschlußdiskussion**

Ende ca. 17.15 Uhr

## Information

4. Mai 2020 • Frankfurt a. M • 9:30 Uhr bis ca. 17:15 Uhr

### Veranstaltungsort/Hotel

Zimmerreservierung

FLEMING'S Selection Hotel Frankfurt-City, Eschenheimer Tor 2,  
60318 Frankfurt a.M., Tel. 069-427232-0

Bitte nehmen Sie eine Zimmerreservierung direkt vor.

Gebühr

990,00 € zzgl. 19 % MwSt.

Ab dem zweiten Teilnehmer einer Firma/Institution beträgt die Gebühr 750,00 € zzgl. MwSt. Sollten Sie das Online-Formular nutzen, reduziert sich die Gebühr um 10,00 € zzgl. MwSt.

Leistungen

Die Gebühr beinhaltet die Teilnahme an der Konferenz, aktuelle Dokumente, Mittagessen sowie Pausen- und Konferenzgetränke.

Konferenz-Nr.

Z2005-02.

### Anmeldung

#### Medizintourismus in deutsche Kliniken

• 4. Mai 2020

#### Teilnehmer:

Vorname/Name

---

Position

---

Firma/Institution

---

Straße

---

PLZ/Ort

---

Telefon/Telefax

---

E-Mail

---

Datum/Unterschrift

---

- Ich bin ich damit einverstanden, dass ich von der ZENO GmbH Veranstaltungshinweise erhalte. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.
- Mit der Anmeldung zu der Veranstaltung wird ausdrücklich das Einverständnis zur Erfassung in der Teilnehmerliste erklärt, die allen Teilnehmenden zur Verfügung gestellt wird.

Anmeldungen können online, per Fax oder per e-Mail erfolgen. Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie eine Teilnahmekarte sowie die Rechnung. Bei Abmeldung eines Teilnehmers bis 2 Wochen vor dem Veranstaltungstermin fallen Stornierungskosten in Höhe von 50,00 € (zzgl. 19 % MwSt.) an. Bei Abmeldungen, die später als 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn eingehen, berechnen wir 50 % der Konferenzgebühr und später als 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn die gesamte Gebühr. Wir akzeptieren ohne zusätzliche Kosten gerne einen Stellvertreter. Zur Fristenwahrung müssen Stornierungen schriftlich erfolgen. Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

**ZENO GmbH** • Neuenheimer Landstraße 38/2 • 69120 Heidelberg  
Telefon: +49 (0) 62 21/58 80-80 • **Telefax:** +49 (0) 62 21/58 80-810  
info@zeno24.de • www.zeno24.de

